

Consejos para desarrollar relaciones con legisladores

Los legisladores valoran las reuniones personales con los electores y defensores que tienen información valiosa sobre algún asunto. Los siguientes consejos le pueden ayudar a usted a sacarle el mejor provecho a una discusión con sus oficiales electos:

Las visitas a los legisladores (en oficinas estatales y locales)

Sí:

- Siempre programe las reuniones con los legisladores y no se presente sin cita previa. Al programar una cita, ¡deje claro que usted es un elector! Envíe un fax para confirmar la cita.
- Estudie la biografía del legislador antes de la reunión para entender mejor su distrito, historia e intereses. Todos los miembros de la Legislatura de California tienen una biografía que se puede bajar del Internet (en www.leginfo.ca.gov/yourleg.html)
- Sea respetuoso del horario del legislador: llegue puntualmente y sea conciso.
- Diríjase apropiadamente a su legislador (Miembro de la Asamblea o Senador); sea cortés y razonable. Dé las gracias al legislador por su tiempo y atención.
- Traiga una foto de su hijo. Use ejemplos personales para ilustrar lo que quiere decir, particularmente con respecto a lo que afecte la calidad, el acceso o el costo del cuidado a los electores como usted y su familia.
- Haga que la reunión sea breve y concisa. Demasiada información puede hacer que el legislador no llegue a comprender los temas y las preocupaciones principales que tiene usted. Planee de lo que va a hablar de antemano: ¿Cuáles son sus puntos clave para explicar y apoyar el tema?
- Si un legislador le hace una pregunta que usted no puede contestar, está bien decir que no sabe la respuesta. Si usted puede conseguir la información para contestar la pregunta, dígales que se la hará llegar en un futuro próximo.
- Escuche con atención las preguntas y preocupaciones del legislador acerca del tema. No sea parcial o defensivo si parece que están en desacuerdo con su posición. Haga que la reunión siga siendo positiva, respetuosa, interesante y llena de información.
- Pregúnteles si quieren más información para aclarar cualquier pregunta o preocupación que puedan tener.

- Si se siente cómodo haciéndolo, pregúntele directamente al legislador si apoya sus temas y si tiene la intención de votar a su favor (si existe un proyecto de ley por el cual votar). Esto le ayudará a llegar a entender el nivel de apoyo que tiene su tema.
- Si es posible, prepare un volante de una página con información clave que puede dejar con el legislador para que lo pueda usar en el futuro para formular un debate o para proponer legislación a favor de su tema. Como siempre, sus puntos deben estar bien organizados, ser concisos y ser exactos. Asegúrese de incluir información de contacto en el volante por si el legislador tiene preguntas adicionales.
- La meta de su reunión es establecer buenas vías de comunicación con el legislador y educarlos acerca de sus temas. Si resulta apropiado, ofrézcales una invitación permanente a visitar su ubicación. El mejor resultado posible de la reunión es establecer una relación continua con el legislador.
- Antes de marcharse, dé las gracias al legislador por su tiempo. Su tiempo está muy solicitado y su cortesía será bien recibida.
- Siga su visita con una carta. Agradezca al legislador su apoyo, si hubo indicaciones de apoyo, o la oportunidad de presentar su punto de vista. Si usted no pudo contestar alguna pregunta durante la cita, busque la respuesta e inclúyala en su carta.

NO:

- Se permita sentirse intimidado; usted es experto en el campo
- Se enoje, pelee o sermonee al hablar de los temas
- Sea despectivo acerca de sus adversarios
- Haga amenazas
- Se preocupe de la afiliación de partidos políticos; la mayoría de los temas que afectan a la medicina no se deciden con filosofías trazadas por los partidos
- Improvise si le hacen una pregunta que no puede contestar; permita que la conteste alguien que sabe la respuesta o prometa hacerle llegar la información en un futuro próximo al legislador
- NUNCA hable de proyectos de ley o temas en conjunción con recaudación de fondos/contribuciones